



HÒA GIẢI THƯƠNG MẠI TẠI VIỆT NAM

Những câu chuyện từ thực tiễn đầu tiên

PHAN TRỌNG ĐẠT

Phó Giám đốc thường trực

Trung tâm Hòa giải Việt Nam (VMC)



1. Thống kê hoạt động giải quyết tranh chấp bằng hoà giải thương mại tại VMC:



07

Tổng số vụ

934.5 tỷ đồng
~ 40.3 triệu USD

Tổng trị giá tranh chấp



Xây dựng, sở hữu trí tuệ, mua bán tàu

Lĩnh vực tranh chấp

04/07
VỤ

Hòa giải viên được chỉ định bởi các bên

01/07
VỤ

Có sự tham gia của luật sư

04/07
VỤ

Hòa giải thành công và các bên đều tự nguyện thi hành

02/07
VỤ

Hòa giải viên được công nhận bởi Trung tâm Giải quyết tranh chấp hiệu quả (CEDR)

03/07
VỤ

Thủ tục hòa giải được tiến hành bằng ngôn ngữ nước ngoài (tiếng Anh)

Giải quyết tranh chấp bằng hoà giải thương mại tại VMC:



Số vụ có sự tham gia của luật sư: 42% số vụ



Số vụ đạt hòa giải thành: 71% số vụ – một tỷ lệ rất lạc quan đối với các doanh nghiệp.



Số vụ có yếu tố nước ngoài: 42% số vụ – chính là các vụ có sự tham gia của luật sư.



Các tranh chấp đã sử dụng
hoà giải có đặc điểm gì
chung?




Thời gian tranh chấp đã kéo dài; các nghĩa vụ của các bên đan xen nhau; có liên quan đến nhiều hơn 02 DN trong tranh chấp
=> để phân định đúng sai đối với các bên đều sẽ là công việc tốn kém thời gian và chi phí.



Các bên mong muốn sau khi tranh chấp được giải quyết vẫn có thể tiếp tục hợp tác với nhau

2. Một số nhận định rút ra từ các thủ tục hoà giải đã tiến hành tại VMC

2. Một số nhận định rút ra từ các thủ tục hoà giải đã tiến hành tại VMC



Thoả thuận thực hiện hoà giải đều được lập sau khi phát sinh tranh chấp, với sự hỗ trợ của luật sư và BTK VMC



Điểm tích cực

giúp đến gần hơn với kết quả hoà giải thành;



Nhưng phụ thuộc rất nhiều

vào sự nỗ lực của Luật sư, kinh nghiệm và sự chuyên nghiệp của BTK.

2. Một số nhận định rút ra từ các thủ tục hoà giải đã tiến hành tại VMC



Phong cách hòa giải rất đa dạng

- đánh giá tính pháp lý “evaluative” và hỗ trợ, thúc đẩy “facilitative”
- có sự phụ thuộc nhất định vào sự tham gia của Luật sư trong thủ tục hoà giải hoặc kỹ năng pháp lý của người tham gia hoà giải.

2. Một số nhận định rút ra từ các thủ tục hoà giải đã tiến hành tại VMC

Yếu tố quan tâm nhất trong khi lựa chọn HGV của các bên là gì?

Trong tất cả các vụ hoà giải tại VMC, HGV đều do các bên thống nhất lựa chọn; chưa xảy ra trường hợp các bên không thể thống nhất với nhau và phải nhờ tới Giám đốc VMC chỉ định thay. Yếu tố được các bên quan tâm nhất hiện nay:

- ❖ Hiểu biết chuyên môn của HGV đối với lĩnh vực tranh chấp (industry knowledge) và
- ❖ Uy tín của HGV trong cộng đồng (credibility/seniority).

3. Hoà giải thương mại – những bước đi tiếp theo

01

Nỗ lực tạo ra thị trường Hoà giải
minh bạch, chuyên nghiệp.

02

Sản phẩm hoà giải hấp thụ các
xu hướng, tiêu chuẩn quốc tế và
phù hợp thị trường Việt Nam

03

Quan tâm phát triển các yếu tố
có tính nền tảng, thúc đẩy phát
triển hoà giải thương mại



“ XIN CẢM ƠN”

TRUNG TÂM TRỌNG TÀI QUỐC TẾ VIỆT NAM

Địa chỉ: Số 9 Đào Duy Anh, Đống Đa, Hà Nội

Tel: 0243.574.4001 | Fax: 0243.574.3001

Email: info@viac.org.vn | Website: www.viac.vn